



Außendienstmitarbeiter (m/w/d)
Vertrieb Compounds

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) Vertrieb Compounds

Als Teil der international erfolgreichen Polyram Group steht Polyram – MCT Germany GmbH für innovative Kunststofflösungen „Made in Germany“. Mit modernster Technologie entwickeln wir hochwertige Polypropylen-Compounds und thermoplastische Elastomere – exakt auf die Bedürfnisse unserer Kunden abgestimmt.

Durch die Einbettung in die Polyram Group (Frühjahr 2022) verbindet Polyram – MCT Germany GmbH die Stärken eines flexiblen Mittelständlers mit der Innovationskraft und globalen Reichweite einer internationalen Unternehmensgruppe – Qualität, Innovation und weltweite Kompetenz. Unser Standort in Deutschland agiert dabei nicht nur als Produktionsstätte, sondern auch als Kompetenzzentrum für Entwicklung, Kundenservice und technische Beratung in ganz Europa.

Seit der Gründung im Jahr 1980 hat sich das Unternehmen durch kontinuierliche Forschung und Entwicklung sowie den Einsatz modernster Produktionstechnologien einen Namen gemacht.

Die Polyram – MCT Germany GmbH steht für technologische Exzellenz, innovative Produktentwicklung und ein starkes Engagement für Qualität und Nachhaltigkeit.

Unser Fokus liegt auf der Entwicklung, Produktion und dem Vertrieb hochwertiger thermoplastischer Compounds für anspruchsvolle Anwendungen in verschiedensten Industrien – von Automotive über Elektrotechnik bis hin zur Konsumgüter- und Verpackungsindustrie. Mit modernster Fertigungstechnologie und einem klaren Bekenntnis zu Qualität, Nachhaltigkeit und Kundennähe schaffen wir Materialien, die den Unterschied machen.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams sucht Polyram – MCT Germany GmbH einen engagierten Außendienstmitarbeiter (m/w/d) in Deutschland.

Ihre Aufgaben:

- aktiver Vertrieb unserer Kunststoff-Compounds
- Gewinnung neuer Kunden und Projekte
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Technische und kaufmännische Beratung unserer Kunden
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen und Umsatzverantwortung
- Budgetplanung
- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen innerhalb des Unternehmens, besonders dem Innendienst, der Anwendungstechnik und dem Produktmanagement.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (bzw. Studium)
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst (mind. fünf Jahre), idealerweise in der Compoundbranche; Erfahrung im Automobilsektor von Vorteil
- Technisches Verständnis für Kunststoffmaterialien und Anwendungen
- Verhandlungssicheres Auftreten und ausgeprägte Abschlussstärke
- Hohe Reisebereitschaft (Führerschein Klasse B wird vorausgesetzt)
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Initiative und proaktive Herangehensweise
- Zuverlässigkeit und Serviceorientierung
- Verhandlungssicheres Auftreten in Deutsch und Englisch

Wir bieten:

- eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Vertriebsposition in einem international erfolgreichen Unternehmen
- attraktives Vergütungsmodell
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- 30 Tage Urlaub
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Einarbeitung und fachliche Unterstützung
- Langfristige Perspektive
- Benefits

Werde Teil unseres Teams! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins

Ansprechpartner:

- Idan Rephaeli
E-Mail: idan.rephaeli@polyram-group.com

Werde Teil unseres Teams! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins